

In bester Gesellschaft.

Auch folgende Kunden schenken uns ihr Vertrauen:



Verkaufsförderungspreis 2001



conLeos GmbH

Sophienstraße 40
38118 Braunschweig
tel. +49 (0)531 70158-0
fax +49 (0)531 70158-11

info@conLeos.com
www.conLeos.com

selling by technology



Lernen Sie uns kennen.

Die conLeos GmbH aus Braunschweig ist einer der führenden Anbieter von Produktkonfiguratoren im europäischen Markt.

Als Kunde der conLeos GmbH profitieren Sie gleichermaßen vom überragenden technischen Know-how wie auch von den Vorzügen eines mittelständischen Unternehmens: Flache Hierarchie, flexibles Projektmanagement, effiziente und zielgerichtete Umsetzung.

Fordern Sie uns – wir sind für Sie da.

www.conLeos.com

„Wir haben Visionen, Sie die Realität.
Die Kombination aus Visionen und
Realität heißt Innovation.“



conLeos



Ihr gemeinsamer Weg mit conLeos

conLeos ist spezialisiert auf die Konzeption und Realisierung von individuellen Lösungen im Umfeld der Steuerung und Unterstützung von Geschäftsprozessen. Der Schwerpunkt liegt in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Auftragsabwicklung.

Bei unserer Zusammenarbeit profitieren Sie von der langjährigen Projekterfahrung unserer interdisziplinären Teams.

Die Lösung der Kundenherausforderungen erfolgt durch den bedarfsorientierten Einsatz modernster Technologien genauso wie bewährter Standardbausteine. Auf Solidität und ein effektives Ergebnis wird hierbei größter Wert gelegt.

Sie als Kunde stehen dabei im Mittelpunkt. Langfristige, persönliche Kundenbeziehungen helfen uns, Ihre Geschäfte und Belange zu verstehen und in Nutzen umzusetzen.



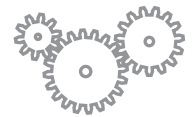
> Vertriebs- und verkaufsfördernde Systeme

Das gesammelte Wissen in allen Köpfen. Verkaufsfördernde Systeme erhöhen die Beratungskompetenz und das Kundenvertrauen in den Verkäufer. Durch die Abbildung Ihres Verkaufsprozesses in eine IT-Applikation wird die Abwicklung beschleunigt und die Betreuung verbessert.



> Regelbasierte Konfigurationssysteme

Ein Auto ohne Räder? Konfigurationssysteme bieten dem Benutzer die Möglichkeit, durch Zusammenstellung von Komponenten regelunterstützt sein Wunschprodukt zu finden. Als Anbieter können Sie die ganze Bandbreite Ihrer Produkte, Dienstleistungen oder Investitionsgüter dem Kunden präsentieren.



> Multimediale Produktpräsentation

Die intelligente Alternative zum Papierkatalog. Durch eine geführte Navigation sind die gesuchten Produktinformationen gezielt zugreifbar und werden verständlich und anschaulich präsentiert. Dieses leicht aktualisierbare System kann das gesamte Sortiment aus Katalogen, Datenblättern und technischen Informationen preisgünstig ersetzen und ermöglicht dem Verkäufer/Vertreter eine gezielte Vorbereitung auf Verkaufsgespräche.



> Content Management Systeme

Aufgeräumt und übersichtlich. Die Inhalte der von uns entwickelten Anwendungen lassen sich durch den Einsatz unseres Content Management Systems einfach warten und leicht übersetzen. Ein Redaktions- und Freigabe-Workflow gewährleistet die Sicherheit. Die Verwendung von Web-Technologien ermöglicht den weltweiten Zugriff, beispielsweise durch internationale Niederlassungen oder Übersetzungs-Dienstleister.



> Anbindung an ERP/CRM Systeme

Ohne Medienbruch vom Point Of Sale bis in das Lager. Informationen über Verfügbarkeit und Lieferzeiten sind jederzeit verfügbar. Durch Nutzung der bereitstehenden Produkt- und Logistikinformationen erfolgt eine intensive Kundenbetreuung bei gleichzeitiger Entlastung kostenintensiver Callcenter. Zielgerichtete, individuelle Ansprache des Kunden unter Nutzung der vorhandenen Kundeninformation generiert zusätzliche Umsätze.

